



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ ΚΟΖΑΝΗΣ

Ταχ. Δ/ση: Ι. Φαρμάκη 2

Τ.Κ. : 50131 Κοζάνη

Τηλ.: 24610 41693 / 34669

Φαξ: 24610 33976

e-mail: chambers@otenet.gr

<http://www.evekozani.gr>



Κοζάνη , 02 Σεπτεμβρίου 2025



ΕΜΠΟΡΙΚΟ
& ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟ
ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ
ΚΟΖΑΝΗΣ

ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΟΛΟΥΣ ΤΟΥΣ ΕΜΠΟΡΙΚΟΥΣ ΣΥΛΛΟΓΟΥΣ Π.Ε ΚΟΖΑΝΗΣ



ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ
ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ - ΕΟΡΥΒΑΙΑΣ



ΚΕΝΤΡΑ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΔΕΞΙΟΤΗΤΩΝ
ΚΑΙ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ
ΣΤΙΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ ΔΙΚΑΙΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΗΣ ΜΕΤΑΒΑΣΗΣ

ΚΛΑΔΟΣ ΕΜΠΟΡΙΟΥ

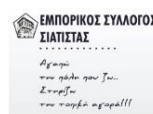
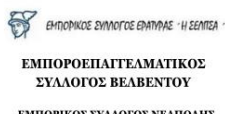
ΤΕΧΝΙΚΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ II: ΑΠΟ ΤΗ ΘΕΩΡΙΑ ΣΤΗΝ ΠΡΑΞΗ

Καθημερινές προκλήσεις, ψυχολογία πωλητή και σύγχρονες
τεχνικές που αυξάνουν τις πωλήσεις

17 ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΥ | **ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ**

18:00-20:00

ΑΜΦΙΘΕΑΤΡΟ «ΠΕΤΡΟΣ ΤΟΤΤΗΣ»
ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟΥ ΚΟΖΑΝΗΣ



Με τη συγχρηματοδότηση
της Ευρωπαϊκής Ένωσης



ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ
ΔΙΚΑΙΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΗΣ ΜΕΤΑΒΑΣΗΣ
2021-2027

Θέμα: Σεμινάριο με τίτλο «Τεχνικές Πωλήσεων II: Από τη θεωρία στην πράξη»

Το Επιμελητήριο Κοζάνης, σε συνδιοργάνωση με όλους τους Εμπορικούς Συλλόγους της Π.Ε. Κοζάνης και τα Κέντρα Ανάπτυξης Δεξιοτήτων Κοζάνης, διοργανώνει το δεύτερο σεμινάριο της εκπαιδευτικής σειράς με θέμα:

«Τεχνικές Πωλήσεων II: Από τη θεωρία στην πράξη»

Ημερομηνία: Τετάρτη 17 Σεπτεμβρίου 2025

Ωρα: 18:00 – 20:00

Τοποθεσία: Αμφιθέατρο «Πέτρος Τόττης», Γουμεράς 6, Πτολεμαΐδα

Ενότητες του σεμιναρίου

- **Καθημερινές προκλήσεις στη λιανική πώληση:** πρακτικές λύσεις για χαμηλή κίνηση, έλλειψη στήριξης και πίεση στόχων, με έμφαση σε εργαλεία marketing, αξιοποίηση social media και διαχείριση άγχους.
- **Ψυχολογία πωλητή & διαχείριση δύσκολων καταστάσεων:** τρόποι αντίδρασης σε απαιτητικούς πελάτες και δύσκολα περιστατικά, έτοιμα σενάρια και χρήσιμα εργαλεία καθημερινότητας
- **Σύγχρονες τεχνικές πωλήσεων:** πρακτική εφαρμογή, πωλήσεις μέσα από τα κοινωνικά δίκτυα, εξατομικευμένες προτάσεις στον πελάτη, πολυκαναλική εμπειρία πελάτη.

Η συμμετοχή είναι δωρεάν και θα δοθεί βεβαίωση παρακολούθησης. Για δηλώσεις συμμετοχής, οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να εγγραφούν μέσω της ηλεκτρονικής φόρμας <https://forms.gle/z46cvn6fKFHXx6qK6>.

Το σεμινάριο αποτελεί τη **συνέχεια του πρώτου εισαγωγικού προγράμματος**, εστιάζοντας πλέον σε πρακτικές εφαρμογές και πραγματικά σενάρια πωλήσεων, με στόχο να εξοπλίζει τους συμμετέχοντες με δεξιότητες άμεσης αξιοποίησης στην καθημερινότητά τους.

Η θεματική δράση υλοποιείται με την υποστήριξη των Κέντρων Ανάπτυξης Δεξιοτήτων & Απασχόλησης Κοζάνης, με τη συγχρηματοδότηση της Ευρωπαϊκής Ένωσης, στο πλαίσιο του προγράμματος «Δίκαιης Αναπτυξιακής Μετάβασης 2021–2027».

Από το Επιμελητήριο Κοζάνης